

TRANSPORTE DE MERCADERÍAS



1,21 % DEL MERCADO DE SEGUROS PATRIMONIALES



RANKING



ENTRE LAS 3 TOP CONCENTRAN

31,6 %
DEL MERCADO

PRODUCCIÓN

65,7 %
CRECIMIENTO PROMEDIO DE TODOS LOS RIESGOS

61 %

64,4 %

CRECIMIENTO E.J. ANTERIOR

CRECIMIENTO E.J. 2021-2022

RESULTADO TÉCNICO

+40,8%

Sobre primas netas devengadas

10 AÑOS ADELANTE Y ATRÁS

AVANCES

- Flexibilización en materia de suscripción
- Tecnología y servicio
- Medidas de seguridad exigidas y mayor control
- Mejoras en el análisis integral de la operatoria del asegurado al suscribir

ÚLTIMA DÉCADA



RETROCESOS

- El ramo se volvió extremadamente competitivo en cuanto a tarifas

FOMENTAR

- Capacitación y concientización
- Perfeccionar el servicio, coberturas y herramientas tecnológicas
- Hacer más sencilla la gestión de los PAS, sin dejar de lado el contacto directo
- Agrandar la torta (paquetería por el e-commerce, transporte por drones, etc.).



PRÓXIMA DÉCADA

EVITAR

- No ser competitivos y ágiles
- No ser sustentables técnicamente
- Cesar en la tarea de concientizar



PRIMAS EMITIDAS (EN PESOS)

Rank 2022	Rank 2021	ASEGURADORA	PART. (%)	JUNIO 2022	(%) VAR 22-21	JUNIO 2021	(%) VAR 21-20	JUNIO 2020	(%) VAR 20-19	JUNIO 2019	(%) VAR 19-18	JUNIO 2018
1	1	ZURICH ASEG. ARG.	12,10	2.136.836.726	61,95	1.319.424.385	79,77	733.938.584	0,55	729.909.679	(16,71)	876.308.844
2	2	CHUBB	10,32	1.821.767.356	67,23	1.089.407.575	29,34	842.283.635	68,18	500.834.468	140,45	208.286.619
3	3	SURA	9,20	1.623.589.844	78,75	908.277.161	56,66	579.793.155	55,06	373.921.746	29,95	287.735.588
4	6	SANCOR	6,51	1.150.260.409	87,57	613.227.780	76,53	347.375.434	57,93	219.951.286	37,48	159.992.059
5	5	HANSEATICA	6,03	1.065.367.892	69,13	629.923.437	47,09	428.270.897	64,69	260.042.503	72,72	150.560.139
6	4	HDI SEGUROS	5,61	989.971.235	55,60	636.226.182	139,20	265.979.069	98,48	134.011.295	89,83	70.596.317
7	8	LA SEGUNDA	5,37	947.570.947	68,37	562.796.142	85,64	303.165.188	68,17	180.269.270	61,29	111.769.317
8	7	ALLIANZ	4,19	740.674.309	25,30	591.114.143	33,52	442.721.940	53,97	287.529.374	83,85	156.392.965
9	9	MERIDIONAL	3,70	653.310.734	44,20	453.051.796	74,76	259.241.995	41,60	183.084.322	31,19	139.554.426
10	11	FEDERACION PATRONAL	3,56	629.052.354	68,48	373.375.780	64,37	227.156.127	64,41	138.168.042	38,54	99.733.360
11	12	SAN CRISTOBAL	3,22	569.047.970	74,89	325.368.544	59,35	204.180.412	58,89	128.507.244	28,32	100.142.714
12	10	ZURICH	3,22	568.795.314	32,42	429.525.478	50,84	284.748.932	56,40	182.068.808	31,77	138.173.399
13	13	ASSEKURANSA	3,04	536.191.131	66,94	321.187.820	106,93	155.218.380	82,26	85.161.226	57,09	54.210.727
14	14	INTEGRITY	2,98	526.373.193	86,88	281.669.121	74,87	161.071.649	70,81	94.299.438	64,10	57.464.650
15	16	LA HOLANDO	2,47	436.307.898	73,69	251.204.104	7,24	234.241.317	15,95	202.026.872	84,30	109.616.168
16	17	MAPFRE	2,35	415.431.890	65,59	250.885.417	51,66	165.426.697	38,50	119.439.890	71,65	69.585.265
17	18	BERKLEY	2,13	375.966.580	57,59	238.569.465	52,72	156.217.411	59,31	98.056.353	43,62	68.274.750
18	15	SMG SEGUROS	2,05	362.143.045	43,05	253.159.475	58,65	159.568.400	69,38	94.207.926	50,71	62.509.031
19	20	NACION	2,03	358.529.211	111,24	169.728.566	52,65	111.187.498	50,49	73.885.733	144,27	30.247.953
20	19	MERCANTIL ANDINA	2,01	355.793.495	75,05	203.248.890	81,63	111.901.033	54,91	72.234.380	75,22	41.223.995
21	21	COOP. MUTUAL SEGUROS	1,47	259.420.992	60,81	161.320.258	82,98	88.164.678	75,14	50.338.109	24,85	40.318.533
22	23	PROVINCIA	0,95	167.019.147	95,07	85.621.964	95,02	43.903.422	102,42	21.688.861	69,43	12.801.309
23	24	EL NORTE	0,93	164.910.393	93,42	85.260.554	100,01	42.627.486	61,69	26.363.561	29,52	20.354.130
24	25	RIVADAVIA	0,70	123.822.525	53,23	80.806.470	97,49	40.917.678	68,75	24.247.358	73,59	13.967.841
25	22	VICTORIA	0,69	121.047.063	35,98	89.016.960	53,32	58.059.745	71,17	33.919.442	55,52	21.809.855
26	27	RIO URUGUAY	0,68	120.091.231	129,01	52.438.447	85,62	28.250.688	57,35	17.953.891	75,61	10.223.783
27	29	LA PERSEVERANCIA	0,45	78.593.000	67,71	46.861.947	89,07	24.785.810	42,98	17.335.731	40,83	12.309.901
28	28	LA EQUITATIVA	0,42	74.171.909	55,37	47.739.856	67,97	28.421.941	70,69	16.650.982	27,64	13.045.097
29	26	BOSTON	0,41	72.120.708	5,81	68.161.027	49,90	45.470.512	80,69	25.164.640	20,18	20.939.240
30	30	LA CAJA	0,23	41.354.578	27,92	32.329.659	26,80	25.497.312	(24,97)	33.981.531	34,70	25.228.276
31	32	STARR	0,23	40.916.699	201,09	13.589.665	(22,72)	17.585.648	(32,53)	26.062.919	558,04	3.960.669
32	31	SEGUROMETAL	0,18	32.364.206	64,01	19.732.767	51,86	12.993.959	57,75	8.236.822	55,41	5.300.030
33	33	TRIUNFO	0,10	17.473.445	93,28	9.040.616	69,28	5.340.475	30,98	4.077.254	27,12	3.207.365
34	34	NATIVA	0,09	16.489.084	83,08	9.006.417	67,49	5.377.286	73,59	3.097.764	44,32	2.146.453
35	35	PARANA	0,07	11.600.374	38,74	8.361.359	47,39	5.672.884	23,83	4.581.058	79,47	2.552.577
36	37	PROVIDENCIA	0,06	11.350.009	111,21	5.373.737	74,70	3.075.945	(21,92)	3.939.242	(49,06)	7.733.712
37	36	IAPSER SEGUROS	0,05	8.073.904	10,51	7.306.186	(6,89)	7.846.965	72,91	4.538.066	45,56	3.117.636
38	38	EL PROGRESO	0,04	6.952.348	53,35	4.533.583	41,65	3.200.625	45,87	2.194.136	34,54	1.630.874
39	39	OPCION	0,03	5.210.156	45,74	3.574.954	117,73	1.641.954	(38,01)	2.648.537	102,36	1.308.808
40	41	SEGURCOOP	0,02	4.408.129	106,28	2.136.927	37,08	1.558.844	37,18	1.136.313	(18,57)	1.395.382
41	40	COPAN	0,02	4.338.601	61,47	2.686.867	62,00	1.658.545	13,68	1.458.975	106,50	706.523
42	43	HORIZONTE	0,02	3.070.379	157,69	1.191.505	(22,44)	1.536.275	132,31	661.312	67,11	395.724
43	48	EVOLUCION	0,01	2.583.847	739,06	307.944	125,02	136.850	521,37	22.024	(19,65)	27.411



PRIMAS EMITIDAS (EN PESOS)

Rank 2022	Rank 2021	ASEGURADORA	PART. (%)	JUNIO 2022	(%) VAR 22-21	JUNIO 2021	(%) VAR 21-20	JUNIO 2020	(%) VAR 20-19	JUNIO 2019	(%) VAR 19-18	JUNIO 2018
44	42	ANTARTIDA	0,01	2.029.736	64,53	1.233.628	95,04	632.497	60,35	394.450	113,09	185.107
45	45	ESCUDO	0,01	1.422.307	86,86	761.163	(17,71)	924.990	148,24	372.612	394,53	75.346
46	44	LIDERAR	0,01	1.193.541	7,70	1.108.194	(11,82)	1.256.753	77,39	708.457	(16,73)	850.765
47	47	METROPOL	0,01	953.318	35,10	705.624	18,83	593.811	144,76	242.613	(7,35)	261.864
48	49	DIGNA	0,00	759.652	161,83	290.130	5.825,86	4.896	-	-	-	-
49	50	NIVEL	0,00	258.851	(3,58)	268.456	(3,98)	279.574	61,49	173.121	37,40	125.995
50	46	PROF SEGUROS	0,00	227.722	(69,85)	755.355	(30,83)	1.092.084	51,49	720.878	(31,38)	1.050.554
51	52	CARUSO	0,00	60.649	115,10	28.196	40,84	20.020	69,35	11.822	38,53	8.534
52	51	CAMINOS PROTEGIDOS	0,00	18.212	(66,77)	54.804	224,80	16.873	45,90	11.565	-	-
-	-	TOTAL	100,00	17.657.288.248	64,36	10.742.976.480	61,01	6.672.243.495	48,59	4.490.459.902	39,39	3.221.511.925

RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	GASTOS TOTALES (1 \$)	GASTOS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
ALLIANZ	527.994.283	-36.436.095	-6,90	-173.933.372	-32,94	317.624.816	60,16
ANTARTIDA	1.358.302	-882.902	-65,00	-593.185	-43,67	-117.785	-8,67
ASSEKURANSA	454.664.956	-25.633.377	-5,64	-226.614.925	-49,84	202.416.654	44,52
BERKLEY	366.751.078	-57.167.487	-15,59	-155.395.775	-42,37	154.187.816	42,04
BOSTON	24.358.523	-1.247.768	-5,12	-15.878.324	-65,19	7.232.431	29,69
CAMINOS PROTEGIDOS	16.144	2.264	14,02	-4.532	-28,07	13.876	85,95
CARUSO	50.420	-637	-1,26	-22.541	-44,71	27.242	54,03
CHUBB	375.733.249	-94.385.848	-25,12	-75.733.773	-20,16	205.613.628	54,72
COOP. MUTUAL SEGUROS	243.866.517	-41.781.999	-17,13	-95.764.593	-39,27	106.319.925	43,60
COPAN	2.942.916	-299.434	-10,17	-2.179.138	-74,05	464.344	15,78
DIGNA	830.829	-90.931	-10,94	-1.173.066	-141,19	-433.168	-52,14
EL NORTE	131.186.430	-27.935.848	-21,29	-46.766.614	-35,65	56.483.968	43,06
EL PROGRESO	6.935.094	-1.252.691	-18,06	-3.545.813	-51,13	2.136.590	30,81
ESCUDO	1.413.198	-953.643	-67,48	-454.763	-32,18	4.792	0,34
EVOLUCION	2.264.206	-668.368	-29,52	-1.531.282	-67,63	64.556	2,85
FEDERACION PATRONAL	543.560.446	-133.854.835	-24,63	-202.921.539	-37,33	206.784.072	38,04
HANSEATICA	792.906.056	-60.945.001	-7,69	-494.939.617	-62,42	237.021.438	29,89
HDI SEGUROS	96.828.468	-3.043.261	-3,14	15.614.412	16,13	109.399.619	112,98
HORIZONTE	2.319.942	-245	-0,01	-451.036	-19,44	1.868.661	80,55
IAPSER SEGUROS	5.874.132	-1.606.873	-27,36	-9.016.385	-153,49	-4.749.126	-80,85
INTEGRITY	479.509.725	-154.010.716	-32,12	-240.699.042	-50,20	84.799.967	17,68
LA CAJA	22.935.025	38.199.287	166,55	-3.154.632	-13,75	57.979.680	252,80
LA EQUITATIVA	52.128.376	-33.817.520	-64,87	-20.183.438	-38,72	-1.872.582	-3,59
LA HOLANDO	349.833.652	-18.800.429	-5,37	-155.077.827	-44,33	175.955.396	50,30
LA PERSEVERANCIA	71.979.162	-16.542.313	-22,98	-31.898.435	-44,32	23.538.414	32,70
LA SEGUNDA	918.831.912	-251.385.166	-27,36	-352.213.581	-38,33	315.233.165	34,31
LIDERAR	1.206.607	46.542	3,86	-1.364.992	-113,13	-111.843	-9,27
MAPFRE	91.767.319	-36.904.967	-40,22	-54.054.735	-58,90	807.617	0,88



RESULTADOS TÉCNICOS DEL RAMO

ASEGURADORAS	PRIMAS NETAS DEVENGADAS (\$)	SINIESTROS NETOS DEVENGADOS (\$)	SINIESTROS/ PRIMAS (%)	GASTOS TOTALES (1 \$)	GASTOS/ PRIMAS (%)	RESULTADOS TÉCNICOS (\$)	RT/PRIMAS (%)
MERCANTIL ANDINA	334.473.033	-119.869.273	-35,84	-138.655.472	-41,45	75.948.288	22,71
MERIDIONAL	109.562.075	-20.198.465	-18,44	-41.423.681	-37,81	47.939.929	43,76
METROPOL	974.007	-65.167	-6,69	-180.575	-18,54	728.265	74,77
NACION	182.920.914	-37.743.521	-20,63	-57.179.216	-31,26	87.998.177	48,11
NATIVA	16.396.236	-969.269	-5,91	-6.767.279	-41,27	8.659.688	52,82
NIVEL	238.124	81.915	34,40	-117.998	-49,55	202.041	84,85
OPCION	3.691.649	123.013	3,33	-1.633.594	-44,25	2.181.068	59,08
PARANA	12.261.505	-1.202.457	-9,81	-5.259.213	-42,89	5.799.835	47,30
PROVIDENCIA	8.440.953	-1.588.938	-18,82	-5.669.199	-67,16	1.182.816	14,01
PROVINCIA SEGUROS	129.221.824	-46.473.876	-35,96	-55.232.170	-42,74	27.515.778	21,29
PRUDENCIA	403.121	0	0,00	-695.185	-172,45	-292.064	-72,45
RIO URUGUAY SEGUROS	106.498.995	-17.496.978	-16,43	-38.455.135	-36,11	50.546.882	47,46
RIVADAVIA	123.367.374	-21.168.324	-17,16	-37.036.232	-30,02	65.162.818	52,82
SAN CRISTOBAL	546.992.517	-89.789.187	-16,42	-251.384.837	-45,96	205.818.493	37,63
SANCOR	924.267.378	-161.254.778	-17,45	-382.247.379	-41,36	380.765.221	41,20
SEGURCOOP	2.613.734	-373.712	-14,30	-511.281	-19,56	1.728.741	66,14
SEGUOMETAL	31.606.727	-9.005.743	-28,49	-12.958.529	-41,00	9.642.455	30,51
SMG SEGUROS	220.437.660	-26.801.084	-12,16	-181.459.524	-82,32	12.177.052	5,52
STARR	32.328.752	-105.827	-0,33	-35.895.839	-111,03	-3.672.914	-11,36
SURA	1.243.333.230	-242.250.882	-19,48	-574.797.338	-46,23	426.285.010	34,29
TRIUNFO	2.862.235	-5.443.054	-190,17	-11.628.490	-406,27	-14.209.309	-496,44
VICTORIA	55.117.858	-2.901.827	-5,26	-10.532.485	-19,11	41.683.546	75,63
ZURICH ARGENTINA	341.716.894	-33.247.266	-9,73	-124.534.360	-36,44	183.935.268	53,83
ZURICH ASEG. ARG.	1.430.745.573	-184.308.323	-12,88	-460.829.199	-32,21	785.608.051	54,91
TOTALES	11.430.258.363	-1.983.401.314	-17,35	-4.785.962.887	-41,87	4.660.894.162	40,78

(1) Incluye Gastos de Producción, Gastos de Explotación y Gastos a cargo del Reaseguro





Sigue en marcha el buen ritmo del negocio, con fuertes ganancias técnicas y crecimiento en línea a la inflación

En general, el desempeño del ramo es positivo y no se observa un alto nivel de siniestralidad. No obstante, al igual que en la mayoría de los negocios del sector, se ve una tendencia a la competencia por tarifas. Las compañías comenzaron a explorar nuevos negocios con la pandemia y son optimistas.

BALANCE EJERCICIO 2021/2022

PERFORMANCE

- La performance ha sido positiva, con un primaje que creció en mismos parámetros que la inflación y el promedio de mercado, y la siniestralidad fue la esperada.
- Eso pese al impacto de la pandemia y la guerra de Rusia, que desaceleraron la economía mundial y afectaron directamente a la obtención de materia prima y la dinámica del transporte.
- La macro local tampoco colaboró, que trajo aparejadas restricciones en el comercio internacional, y a la vez llevó a las compañías a adaptarse a las nuevas operatorias que antes no eran normalmente consideradas para su aseguramiento.

COMPETENCIA

- La venta se tornó muy agresiva, con sumas aseguradas que aumentan y tasas que tienden a descender.
- Las compañías apuntaron a trabajar en una correcta selección de riesgos, para poder controlar la siniestralidad.
- Se verificó, así, una competencia básicamente orientada a precio.

SINIESTRALIDAD

- Se volvió al mismo nivel que en la prepandemia, con siniestralidad baja y buenos resultados.
- Los mismos fueron récord, alcanzando una ganancia técnica superior al 40% de las primas netas devengadas.
- En materia siniestral, el ramo no experimentó a cierre de balance desvíos en cuanto a la siniestralidad proyectada.

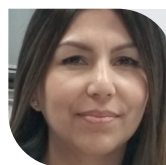
TENDENCIAS EJERCICIO 2022/2023

DINÁMICA



CLAUDIO NETRI
Responsable Área Productores
HANSEATICA SEGUROS

CLAUDIO NETRI: En lo que llevamos del ejercicio 2022-2023, la evolución es positiva, teniendo en cuenta que no sólo logramos mantener las operaciones activas, sino que también sumamos nuevas. Con respecto a la siniestralidad, no hemos tenido muchos cambios. Seguimos sosteniendo que el asesoramiento y brindar información con datos concretos, es la clave para sostener una baja siniestralidad.



VERÓNICA PERRONE
Jefe Riesgos Varios Suscripción
LA SEGUNDA SEGUROS

VERONICA I. PERRONE: El actual ejercicio viene desempeñándose con normalidad. No obstante, estamos constantemente realizamos acciones para la concreción de nuestros presupuestos de crecimiento como así también, los de siniestralidad pura y gastos. Nuestro objetivo se renueva año a año, la mirada está puesta en ofrecer coberturas a la medida, con tarifas acordes a los tiempos que corren, y con un ejercicio de control amplio de los resultados.

**SANTIAGO NICOLÁS PETIT**

Suscriptor de Riesgos No Automáticos
Transporte Mercaderías
FEDERACIÓN PATRONAL

SANTIAGO NICOLÁS PETIT: En el actual ejercicio 2022-2023, es posible observar una mayor participación del segmento corporativo. Este camino, en cuanto a la visión comercial del ramo, viene también acompañada del funcionamiento del mercado por la competencia constante en tarifas y también por el contexto inflacionario que venimos atravesando. A partir del 2022, decidimos tomar un fuerte protagonismo dentro del mercado en este ramo. La evolución en los meses del presente ejercicio viene en una línea de crecimiento firme y sostenida.

ARIEL DEFILIPPI: El ejercicio viene con una muy buena dinámica, similar al año anterior, cuando el resultado fue exce-

**ARIEL DEFILIPPI**

Gerente Comercial
COOPERACIÓN SEGUROS

lente, dado que la pandemia no afectó casi nada a este ramo. Asimismo, venimos observando una dinámica muy positiva en materia de siniestralidad.

**LUCAS HEDUAN**

Jefe Suscripción Seguros Masivos
y Transporte
LA EQUITATIVA DEL PLATA

LUCAS HEDUAN: Observamos una mejora siniestral respecto al ejercicio anterior, con un crecimiento de primas acompañando el nivel de inflación.

CAMBIOS

CLAUDIO NETRI: Las compañías reaseguradoras presentan limitaciones en países que tienen conflictos, lo cual afecta directamente a las coberturas y dejan sin apoyo a las compañías. Creo que es en estos casos en los que se debería implementar una especie de amparo, no sólo para apoyar a las aseguradoras, sino también evitar el freno de la producción, especialmente en alimentos y otros productos de primera necesidad.

VERONICA I. PERRONE: Cuando hablamos de los tiempos que corren, hablamos de competencia, de inflación y como consecuencia de ello, la caída de los riesgos en infraseguro. Todo ello está en constante cambio, y nos obliga a tomar decisiones en torno a ello, aplicando los ajustes que correspondan según el segmento, aumentos de sumas aseguradas, renovaciones de pólizas en períodos más cortos, entre otros. Estamos actualizando planes de cobertura, especialmente nos hemos abocado al segmento del Agro, que es nuestro fuerte.

SANTIAGO NICOLÁS PETIT: El ramo de transporte de mercaderías tiene un funcionamiento muy particular y específico

para cada riesgo que se analiza. Fundamentalmente, los cambios que se ven y empiezan a tomar importancia van en relación al contexto. Es por eso que el análisis profesional y pormenorizado de los riesgos es el principal desafío que tenemos, dado que es fundamental para continuar en la línea del crecimiento sostenible.

ARIEL DEFILIPPI: Por el momento, no notamos que se estén dando nuevas tendencias. Lo que sí podría ser un dato novedoso es que, este ejercicio, hubo más transporte por trenes, aunque desconozco si se contrataron seguros o no para esa actividad. Y, por otro lado, notamos que, en las cuentas medianas o grandes, la competencia es enorme en cuanto a tasas y condiciones, lo que a mediano/largo plazo puede no ser sustentable.

LUCAS HEDUAN: No hemos visto cambios significativos en resultados técnicos o en materia siniestral, pero ha habido cambios en la suscripción, para contemplar riesgos que previo a la pandemia no considerábamos y su habitualidad comenzó a acrecentarse.